



Europa Royale pieder viesnīcu tīklam, kuru pārvalda investīciju uzņēmums, kas darbojas nekustamo īpašumu un viesmīlības jomās. Finanšu grupa specializējas uz aizvien pieaugošā pieprasījuma apmierināšanu pēc ērtām un mūsdienīgām viesnīcām, ko veicina ekonomikas izaugsmes un investīciju pieaugums. Pateicoties kaislīgai vadībai un atjautīgai stratēģijai, investīciju grupa ir izveidojusi pievilcīgu 12 nekustamo īpašumu portfeli atlasītos Baltijas un Centrālajos un Austrumeiropas izaugsmes tirgos. Mēs vēlamies savai komandai piesaistīt enerģiskus un aizrautīgus profesionāļus.

KORPORATĪVĀS TIRDZNICĪBAS PĀRVALDES KOMANDA

**PAPLAŠINIET
SAVAS KARJERAS
APVĀRŠNUS AR
MUMS!**

Piedāvājiem šo unikālo viesnīcu jauniem klientiem, kā arī veiciniet attiecības ar jau esošiem klientiem. Šobrīd tiek piedāvātas divas tirdzniecības vadītāja vakances. Šīs vakances tiks sadalītas kā vecākais un jaunākais vadītājs, balstoties uz kandidātu profesionālajām iemaņām un dotībām.

JŪSU PROFESIONĀLĀS IEMAŅAS:

- ✓ Ideālā variantā jums ir vairāk nekā 5 gadu tirdzniecības pieredze viesmīlības nozarē.
- ✓ Labas komunikācijas prasmes, gan rakstiski, gan mutiski, angļu, krievu un latviešu valodā.
- ✓ Attiecīga augstskolas izglītība.
- ✓ Zināšanas IT atbalsta sistēmās.
- ✓ MS Office un multimediju izmantošana attiecībā uz mārketingu un zīmolradi.
- ✓ Laba izpratne par vadību, ienākumu analīzi un vēlme sasniegt noteiktos mērķus.

JŪSU PERSONISKĀS ĪPAŠĪBAS:

- ✓ Problēmu risinātājs, kas spēj radīt interesi un kļūt par virzītājspēku pārrunās.
- ✓ Spējas noteikt problēmas un konsultēt citus, nodrošinot pamatotu un konsekventu analīzi.
- ✓ Komunikabls un spējīgs veidot ilgstošas attiecības un sadarbību.
- ✓ Elastīgs, diplomātisks un uz pakalpojumiem orientēts.
- ✓ Spēj darboties noteiktos kritērijos.

KARJERAS IEGUVUMI:

- ✓ Izaicinoši uzdevumi ar attiecīgu atalgojumu.
- ✓ Mūsdienīga darba vide.
- ✓ Dinamisks un uzticams darbs.
- ✓ Iekšzemes un starptautiskas karjeras izaugsmes iespējas.
- ✓ Uz tirgu orientēts atalgojums.
- ✓ Prasmju uzlabošanas apmācība.

LAI PIETEIKTOS: Ja tas Jūs interesē, tad **NEKAVĒJOTIES RĪKOJĒTIES!** Sūtiet savu pieteikuma vēstuli (vismaz 1 A4 lapa) un CV angļu valodā uz e-pastu office@prime.lv ar atzīmi K564-1/2-PR. Pastāstiet mums, kāpēc Jūs esat labākā un vienīgā izvēle, lai mēs varētu sarunāt tikšanos mūsu birojā Brīvības gatvē 217, 16.telpa, Rīgā, LV-1039, vai zvaniet +371 29 360 813, lai iegūtu papildu informāciju. **PIETEIKŠANĀS TERMIŅŠ: 20.MAIJS.** Visi pieteikumi ir konfidenciāli un tiks nodoti vienīgi darba devējam ar jūsu nepārprotamu piekrišanu.

PRIME Recruitment ir starptautisks darbinieku rekrutēšanas uzņēmums, kas koncentrējas uz piemērotas personas piesaņošanu atbilstošajai kultūrai klientu organizācijā un šo uzdevumu veiksmīgi pilda jau kopš 1997. gada. Mūsu klientu vidū ir vadošas starptautiskas kompānijas dažādās nozarēs, kuras pie mums atgriežas, lai iegūtu sev jaunus darbiniekus.

Personas, kuru ieteiktais kandidāts tiks izvērtēts šim vai kādam citam amatam, ko piedāvā PRIME Recruitment, tiks atalgotas ar **„ROMANTISKĀM VAKARIŅĀM DIVĀM PERSONĀM”** vai kā citādi. Kad jūs mums nosūtiet sava kandidāta CV, norādiet atslēgas vārdus „Kandidātu medības”, lai saņemtu iespēju iegūt šo balvu. Rekomendācijas, ar kurām Jūs iesakiet paši sevi, balvai netiek izvirzītas.

SAZINĀTIES AR MUMS!

